

محاضرة توضيحية شاملة عن اهم مواضيع المبحث الاول الطلب من الفصل الثاني الطلب والطلب السياحي :

س ١:- ماهو المفهوم الاقتصادي للطلب

جميع الناس يمارسون عملية شراء السلع والخدمات لاشباع الحاجات اليومية ويعرف علماء الاقتصاد طلب الفرد المستهلك بأنه (الرغبة في الحصول على سلعة او خدمة مصحوبة بالقدرة على دفع ثمنها) فالرغبة وحدها غير كافية لتحديد الطلب وانما يجب ان تقترن تلك الرغبة بقدرة الفرد على تسديد ثمن تلك السلعة او الخدمة والتي يوفرها دخله ليكتمل مفهوم الطلب اذن الطلب يبين رغبة الفرد المستهلك في شراء المنتج أي الكميات من السلع والخدمات المختلفة المطلوبة داخل الاقتصاد .

اذن الطلب هو رغبة المستهلك في شراء السلع والخدمات باسعار معينة مصحوبة بالقدرة على دفع ثمنها في وقت وزمان محددين .

س ٢:- ماهو منحنى الطلب وقانون الطلب

لتوضيح منحنى الطلب وقانون الطلب نبدأ

بجدول الطلب الذي يعرف بانه جدول يوضح من خلاله كميات الطلب على سلعة ما في فترة معينة عند مستويات مختلفة من الاسعار

ويتضمن الجدول الاتي بيانات رقمية عن الكميات المطلوبة من قبل احد الافراد المستهلكين لسلعة اعتيادية (مواد الغذائية او ملابس على سبيل المثال) وذلك في ظل اسعار مختلفة لتلك السلعة .

السعر	٢٠٠	٤٠٠	٦٠٠	٨٠٠	١٠٠٠
الكمية المطلوبة	١٠٠	٨٠	٦٠	٤٠	٢٠

السعر هنا هو العامل المستقل والكمية المطلوبة تمثل العامل التابع بمعنى ان المتغير الديناميكي هو السعر بمعنى تغير السعر ياتي اولا ثم يعقبه تغير في الكمية المطلوبة

وبعد تمثيل البيانات اعلاه ضمن الشكل البياني وذلك بتمثيل الكمية المطلوبة من تلك السلعة على المحور السيني وسعرها على المحور الصادي كما في الشكل التالي سنحصل على

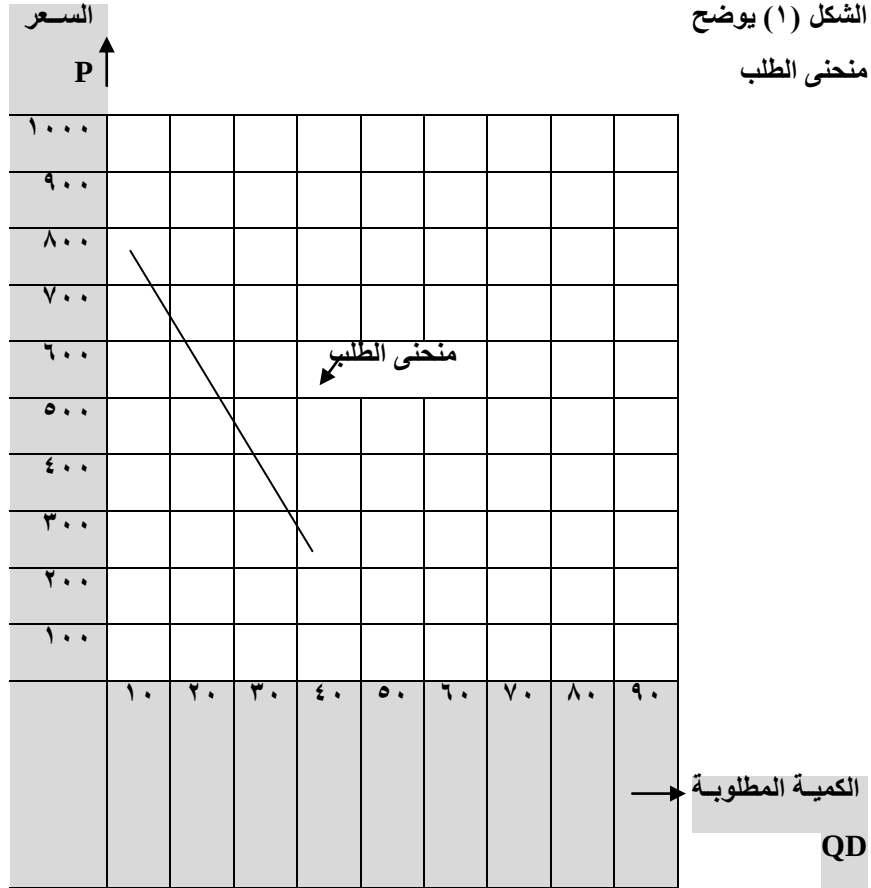
منحنى الطلب الذي هو عبارة عن منحنى ينحدر من اعلى اليسار الى اسفل اليمين ليوضح لنا العلاقة بين الكمية المطلوبة وسعرها

حيث نلاحظ اننا كلما انتقلنا في الجدول الى اليسار فأن الكميات المطلوبة من تلك السلعة تنخفض مع ارتفاع سعرها والعكس هو الصحيح كلما انتقلنا في الجدول الى اليمين تزداد الكميات المطلوبة من تلك السلعة مع انخفاض سعرها

ومن ذلك يمكن ان نتوصل الى الاتي :

(ان العلاقة بين الكمية المطلوبة من سلعة اعتيادية وسعرها هي علاقة عكسية)

وهذا ما يعرف بقانون الطلب



للمزيد من التفاصيل تقرا في الكتاب من صفحة ٣٠ الى ص ٣٢

العوامل المؤثرة في الطلب

تقرا كاملة في الكتاب من صفحة ٣٣ الى ٣٦

مرونة الطلب السعرية

وتعرف بانها درجة استجابة الكمية المطلوبة من سلعة ما نتيجة للتغير
الحاصل في سعرها

ويقاس معامل مرونة الطلب السعرية بموجب القانون الاتي :

$$\text{معامل مرونة الطلب السعرية} =$$

التغير النسبي في الكميات المطلوبة / التغير النسبي في السعر

وتأخذ مرونة الطلب السعرية خمس حالات هي :

١ طلب عديم المرونة : هنا تكون قيمة معامل مرونة الطلب = صفر
وفي هذه الحال لا يكون أي تجاوب للمستهلك مهما حدثت تغييرات
في سعر السلعة إذ تبقى الكميات المطلوبة ثابتة مهما حصل تغير
في سعرها وهذا ما يحدث للسلع الضرورية جدا

٢ طلب غير مرن : هنا تكون قيمة معامل مرونة الطلب اكبر من
الصفر واقل من الواحد
وفي هذه الحال يكون تجاوب المستهلك اقل نسبيا للتغيرات في
سعر السلعة وهذا ما يحدث للسلع الضرورية

٣ طلب متكافئ المرونة : هنا تكون قيمة معامل مرونة الطلب = ١
سلع ليست ضرورية جدا ولا كمالية جدا
اذ يكون تجاوب المستهلك مساويا نسبيا للتغير في السعر

٤ طلب مرن : هنا تكون قيمة معامل مرونة الطلب اكبر من الواحد
واقل مما لانهاية وفي هذه الحال يكون تجاوب المستهلك اكبر
نسبيا للتغيرات في سعر السلعة وهذا ما يحدث للسلع الكمالية

٥ طلب تام المرونة : هنا تكون قيمة معامل مرونة الطلب =
مالانهاية سعر ثابت مهما تغيرت الكمية المطلوبة اذ يكون تجاوب
المستهلك غير محدود

التفاصيل تقرا في الكتاب من صفحة ٣٦ الى صفحة ٤٢

العوامل المؤثرة على مرونة الطلب السعرية

فقط تعداد من صفحة ٤٢ الى ٤٣

مرونة الطلب الدخلية و مرونة الطلب التبادلية غير مطلوبة

انواع الطلب مطلوبة تقرا في الكتاب من صفحة ٤٨ الى صفحة ٤٩

الضريبة واثرها على الطلب تقرا في الكتاب ص ٥٩